

## **INTITULE DU POSTE**

### **COMMERCIAL**

**Diplôme exigé** : Être titulaire d'un BAC + 2 au moins en Action Commerciale ou tout diplôme jugé équivalent.

**Expérience professionnelle exigée** : Cinq (05) ans au moins d'expérience professionnelle avérée dans un poste de commercial terrain.

**Mission** :

- Faire de la prospection - terrain
- Commercialiser l'ensemble des produits du Groupe BIOU SA ;
- Développer les ventes et le portefeuille clients ;
- Mener des études de terrain pour connaître son marché, la concurrence, les cibles et les opportunités des produits de la société ;
- Mettre en valeur les produits de la société par des actions marketing : communication, promotion, distribution et publicité de la société ;
- Faire le suivi commercial des clients et des prospects par tous les moyens adéquats (Téléphone, SMS, Email, courrier, etc.).

**Connaissances et qualités requises** :

- Être autonome et organisé (e)
- Avoir une grande capacité d'analyse
- Être rigoureux (se) et créatif (ve)
- Bonne présentation
- Bonne aisance relationnelle
- Excellente expression orale et écrite
- Bonne capacité d'écoute et d'analyse
- Savoir négocier
- Énergique et dynamique
- Bonne capacité à rendre compte et à rédiger un rapport

**Pièces à fournir :**

- Une lettre de motivation adressée à l'Administrateur Général du Groupe BIOU
- Un CV bien détaillé
- Une copie des diplômes
- Une copie du CIP
- Une photo d'identité
- Les preuves des expériences cumulées

**Dépôt de dossiers :**

Les personnes désireuses de faire acte de candidature devront faire parvenir leur dossier à la Direction Générale du GROUPE BIOU sise à Aibatin non loin de la pharmacie don de Dieu ou dans une de ses agences à Cotonou, Abomey - Calavi, Bohicon, Parakou ou par mail à l'adresse [recrutement@groupebiou.bj](mailto:recrutement@groupebiou.bj) au plus tard le samedi 08 Février 2026 à 13h

**Info line : 0160204493 ou 0161612389**